

Fieg oferece minicurso de técnicas de formação de preço e negociação para exportação

Capacitação visa preparar empresários do setor de alimentos e bebidas que irão participar da rodada de negócios do Projeto Comprador com importadores da América Latina e Europa

Empresários do setor de alimentos e bebidas poderão se preparar para negociar com importadores da América Latina e da Europa no *Minicurso de Formação de Preço para Exportação e Técnicas de Negociação*, que será promovido no dia 14 de maio (quarta-feira), das 13h30 às 17h30, na Casa da Indústria. A realização é da Federação das Indústrias do Estado de Goiás (Fieg), com apoio da Confederação Nacional da Indústria (CNI) e da Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil).

O objetivo é prestar aos empresários inscritos no Projeto Comprador orientações sobre formação de preço e técnicas de negociação para exportação. A iniciativa faz parte do 3º Encontro Internacional de Comércio Exterior (Eice) e é uma oportunidade para empresários que comercializam produtos manufaturados do setor de alimentos e bebidas negociarem com compradores estrangeiros sem os custos de uma viagem ao exterior. Já estão confirmados para a rodada de negócios importadores da Guatemala, Itália, México e Peru. O Projeto será realizado no dia 22 de maio e está com inscrições abertas no site: www.cinfiieg.org.br. Os interessados podem se inscrever gratuitamente e confirmar presença no minicurso pelo telefone (62) 3219-1488 ou pelo e-mail: juliana@sistemafieg.org.br. Empresários do setor de alimentos e bebidas que não se inscreverem no Projeto Comprador, mas que comercializem produtos com potencial de exportação, também poderão participar do minicurso.

A capacitação será ministrada por Gabriel Segalis, especialista em Marketing pela Pontifícia Universidade Católica do Rio de Janeiro (PUC-RJ) e em Comércio Internacional pela Universidade Estácio de Sá. Gabriel também é diretor da Segalis Consultoria e Marketing, empresa que presta consultorias em gestão. Durante o minicurso, serão abordados aspectos comerciais, logísticos e operacionais na formação de preço para exportação, formas e prazos de pagamento e impacto do tipo de empresa e termos internacionais mais utilizados na formação de preço. O especialista também esclarecerá os participantes sobre as variáveis mais importantes de uma negociação, o que deve ser evitado e a postura recomendada em uma rodada de negócios.



Serviço

O quê: Minicurso de Formação de Preço para Exportação e Técnicas de Negociação – Projeto Comprador

Quando: 14 de maio (quarta-feira)

Horário: 13h30 às 17h30

Local: Casa da Indústria - Fieg

Endereço: Avenida Araguaia, 1.544, Edifício Albano Franco (10º andar – Auditório Profº Hélio Naves), Setor Leste Vila Nova, Goiânia (GO)

Informações e confirmação de presença: (62) 3219-1488 | E-mail: juliana@sistemafieg.org.br